

- CRM – VEXPRESS

SIMULADOR/ORÇAMENTO
PAINEL WORKFLOW APROVAÇÃO
PEDIDOS DE VENDAS
Gerenciamento Oportunidades
FOLLOW-UP

MRCONSULTING

MAIO-2015

Apresentação MRConsulting

✓ Roteiro

- ✓ Apresentação MRConsulting
- ✓ Apresentação do VendasExpress – Modulo Orçamento
- ✓ Apresentação do VendasExpress – Modulo Painel Workflow de Aprovação
- ✓ Apresentação do VendasExpress – Modulo Pedidos
- ✓ Apresentação do VendasExpress – Modulo Pedidos B2B
- ✓ Apresentação do VendasExpress – Follow-up Pedidos e Entregas
- ✓ Apresentação do Gerenciamento Oportunidades
- ✓ Modelo de Comercialização/Licenciamento

Apresentação MRConsulting

- ✓ Fundada em 2003, com grande experiência e conhecimento de mercado nas Áreas Administrativa, Comercial, Industrial, Logística e Informática.
- ✓ Projetos estratégicos para soluções de Sistemas e Inteligência de Negócios.
- ✓ Áreas de Atuação
 - ✓ Sistemas ERP (Especialidade TOTVS)
 - ✓ Business Intelligence (Especialidade SAP-BUSINESS OBJECTS)
 - ✓ Sistemas WEB
 - ✓ Desenvolvimento e Manutenção de Sistemas WEB
 - ✓ Possibilidade de Integração com diversos Sistemas ERP (TOTVS, SAP, ETC)

MRCConsulting – Empresa

✓ Ferramentas WEB

Ferramentas utilizadas:

- ✓ Photoshop 
- ✓ PHP 
- ✓ ASP 
- ✓ HTML5 
- ✓ CSS 
- ✓ Javascript 
- ✓ Jquery 
- ✓ Jqgrid 
- ✓ Yii 

Banco de dados:

- ✓ MySQL 
- ✓ PostgreSQL 

MRCConsulting – Empresa

✓ Produtos WEB Disponíveis

✓ Mini-CRM – VEXPRESS

- ✓ “Lead-Machine” Facilidade para gerenciar oportunidades e fazer o seu follow-up, simples de usar, gerenciando o relacionamento com seus clientes existentes e novos, com facilidade de busca de históricos desse relacionamento ; Simulação, Orçamento, Pedidos, Relatórios e Dashboards.

✓ Painel WorkFlow- Aprovação

- ✓ Concentração de todos os tipos de aprovações de documentos da Empresa. Caixa de entrada, com Solicitação de esclarecimento, Aprovar ou reprovar, com visualização de histórico.

✓ Reserva de Carregamento

- ✓ Organizar o horário de carregamento da empresa e eliminar grandes filas de espera dos caminhoneiros que irão retirar as cargas, gerencia horários e controla a entrada e saída dos veículos,

✓ Relatório de Despesas

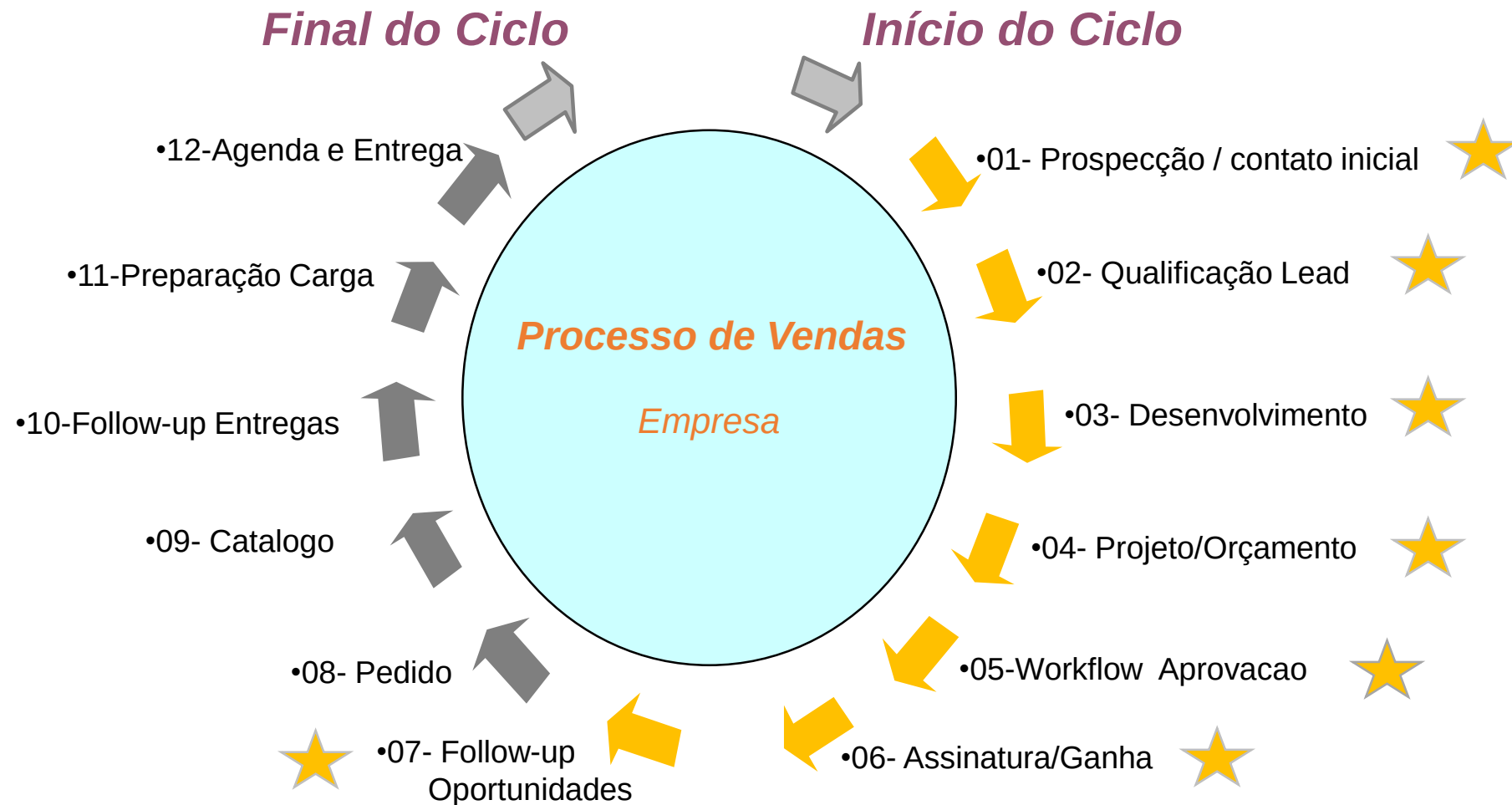
- ✓ Gerenciar adiantamentos financeiros e relatórios para reembolsos de despesas de forma rápida e eficaz, integrado ao Painel WF Aprovação Eletrônica, com acompanhamento total do processo.

Produto VendasExpress – Mini CRM

- ✓ **Objetivo: Gerenciamento o relacionamento com clientes e Representantes, dividido em:**
 - ✓ “Lead-Machine” Facilidade para gerenciar oportunidades e fazer o seu follow-up, simples de usar, gerenciando o relacionamento com seus clientes existentes e novos, com facilidade de busca de históricos desse relacionamento.
 - ✓ Gerenciamento das etapas do processo e métricas do Funil de vendas (Pipeline de Vendas)
 - ✓ “Orçamento/Simulador” Fornecer subsídios para simulação e análise da margem de forma unitária e também do mix de produtos comercializados no pedido.
 - ✓ Experiência em Valor de Venda Negociado / Troca de Informações On-line com o ERP (Web-Service) / Formulário Orçamento.
 - ✓ “Painel WorkFlow Aprovação” Local para qualquer documento ou formulário que necessite passar por um fluxo, com possibilidade de inserir informações, seguir o fluxo com aprovação ou reprovação ou mesmo solicitação de esclarecimento.
 - ✓ Recepção Documento e Fluxo, Aviso ao aprovador e Mantem o Sistema permanentemente informado.
 - ✓ “Pedido de Venda” Simplicidade na declaração do pedido de Venda,
 - ✓ Possibilidade de Pedido por catalogo
 - ✓ “Consultas/Relatórios” Follow-up Pedidos e Entregas, com status e informações importantes para o acompanhamento de Pedidos Pendentes e Conhecimento das Entregas efetuadas.
 - ✓ Pedidos Pendentes com Status Crédito/ Estoque/ Carga/
 - ✓ Entregas, com Faturamento Resumido por Segmento/ Família de Produto e detalhado por Cliente/DataSaída/Transportadora,etc,

Processo de Vendas – Fase Inicial

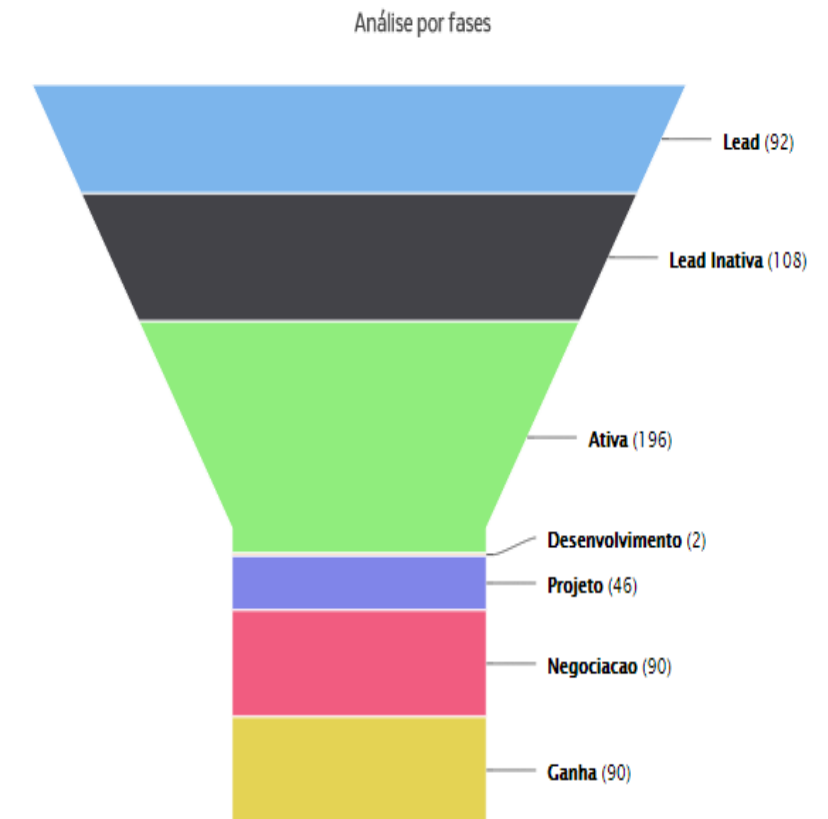
Gerenciamento Oportunidades



Gerenciamento Oportunidades

✓ FUNIL DE VENDAS

- ✓ Como meio de obter oportunidades de vendas consistentes e gerar receita em curso. A combinação ideal para a nossa aplicação LeadMachine inclui um banco de dados de marketing direcionadas, alavancando com ferramentas como e-mail, mala direta, telemarketing
- ✓ Eficaz para realizar os objetivos de dar seu pessoal de vendas oportunidades de funil de Vendas, liberando mais tempo para a cara-a-cara com os clientes e prospects, e reduzindo perda de oportunidades de perspectivas desconhecidas ou negligenciadas.



Gerenciamento Oportunidades

- Visão Filtros de Vendas - possibilidades
 - Quantos negócios serão fechados esse mês ou no trimestre?
 - Qual a taxa de fechamento dos negócios que você participou no último trimestre, semestre ou ano?
 - Qual a duração do ciclo de vendas?
 - Qual o concorrente que mais ganhou negócios de sua empresa nos últimos meses? E por quais motivos você perdeu mais negócios?
 - Quantos atendimentos (visitas, ligações, reuniões) seus vendedores participaram no último mês? Qual taxa de efetividade?
 - Qual produto/serviço tem maior perspectiva de vendas nos próximos meses?
- Gerenciamento
 - Produtividade, cobertura e agendas das equipes de vendas, comparando os profissionais mais eficientes aos que precisam de ajuda ou treinamento.
 - Previsão de vendas dos próximos meses, por produtos, segmentos, região, vendedores .
 - Medir taxas de efetividade de vendas por vendedor, produtos, região e linha de produtos, que permite uma visão mais focada nas ações de conversão.
 - Entender o tempo médio do ciclo de vendas por linha de produtos e definir ações que otimizem o tempo da equipe e garantam que eles não vão perder o “time” da venda.
 - Entender quais motivos de perdas das vendas, concorrentes e quais são os argumentos ou ações podem ser geradas para anular a concorrência e diminuir o insucesso na vendas.

Gerenciamento Oportunidades

■ Calendário

- Visão de Ações importantes
- Visão do seu dia

Novo Evento

Data: 28/05/2015 Hora: 09:00

Tipo: **Tipo**

- Agenda
- Visita
- Assistência Técnica
- Visita Técnica
- Envio Email

PROJETO NOVO WEB

Criar Evento **Cancelar**

■ Comercial

- Geo – localização
- Dashboards
- Efetividade
- Direcionamento de fup por importancia
- Detalhes da oportunidade

■ Marketing Ativo

- Follow up
- Distribuição para Fup, obedecendo critérios
- Data para execução do FUP
- Exemplos de critérios
 - Não contactado x dias

Leads [Nova Lead](#)

Grid Followup Geo

Filtros Rápidos: **Todas leads** Leads últimos 15 dias Leads últimos 30 dias Somente Leads Favoritas

Exibindo 20 resultados.

Lead	isOpor	Cliente	Interesse	Cidade	Ação
18	MR523	DONALDSON DO BRASIL EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS	WEB,ERP TOTVS,CONSULTORIA,BI SAP	ATIBAIA	22/04/15
67	MR526	CHELBI CHICOTES ELETRICOS	WEB,ERP TOTVS,CONSULTORIA,BI SAP	BRAGANCA PAULISTA	05/02/15
83	teste	EMPRESA	WEB	BRAGANCA PAULISTA	05/02/15
84	testes2	NOME DA EMPRESA LTDA	WEB,BI SAP	ATIBAIA	05/02/15
70	MR600	DYNAMIC AIR LTDA.	WEB,BI SAP	NAZARE PAULISTA	04/02/15

Grid Followup Geo

Minhas Leads

BR

JEFERSON HEINLIK (11) 4412-1270
BRASTERÁPICA

Ricardo Honda (11) 2119-1610
Donaldson do Brasil Equipamentos

Igor Chamon Silveira (11) 97970-0775
Bruker do Brasil Ltda.

Diogo Braggion Martins (11) 4035-4559
Chelbi Chicotes Elétricos

Bruno Constantino (11) 4036-2000
LOPO CALÇADOS

Eduardo Silveira (11) 4418-7077
Dekra do Brasil Ltda.

☆ Igor Chamon Silveira - Bruker do Brasil Ltda.

Telefone: (11) 97970-0775 Email: igor.silveira@bruker.com.br [Novo Lembrete](#) [Editar](#)

RODOVIA DOM PEDRO I, Km 87,5 - JARDIM BROGOTA
ATIBAIA/SP cep: 12954-260
www.bruker.com.br

Id: 60 Cod Oportunidade: MR525 Dt. Criação: 31/12/1969 21:00

Indicador: ARQUITETO INDICADOR

WEB **ERP TOTVS** **CONSULTORIA**

contactado em x dias: ofereceu: S status_atividade: INATIVA dt_alteracao: 25/05/2015 17:30:59

contactado em x dias: ofereceu: S status_atividade: INATIVA dt_alteracao: 25/05/2015 17:30:59

contactado em x dias: ofereceu: N status_atividade: GANHA dt_alteracao: 25/05/2015 17:30:59

BI SAP

contactado em x dias: ofereceu: N status_atividade: GANHA dt_alteracao: 25/05/2015 17:30:59

Comentários Criados

Novo Comentário

Escreva seu comentário aqui

Salvar comentário

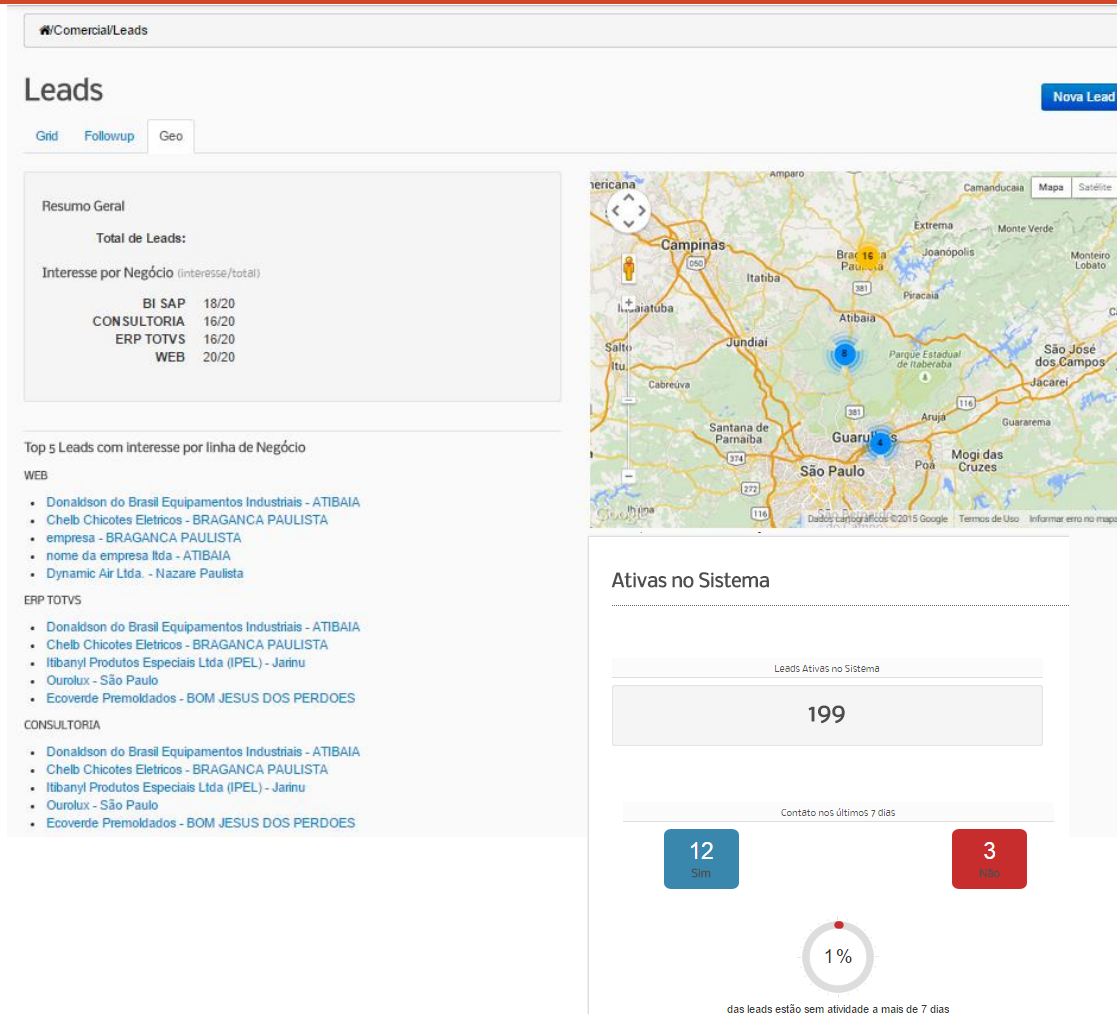
Agendada ligacao para 2014-06-25 09:00
Ligar para Igor e definir plano de trabalho e treinamentos. 2006/2014 09:57

Conforme conversado, ligar no final de junho para agendar os trabalhos. 2006/2014 09:55

Envio de proposta com data atualizada e aguardando retorno do aceite da mesma. 16/09/2014 17:33

 **MRCONSULTING**
CONSULTORIA E ASSESSORIA EM TI

Gerenciamento Oportunidades



Kpi de efetividade de leads

Cadastradas com interesse

106

Últimos 12 meses

26%

Últimos 30 dias

0%

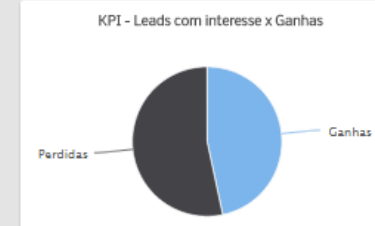
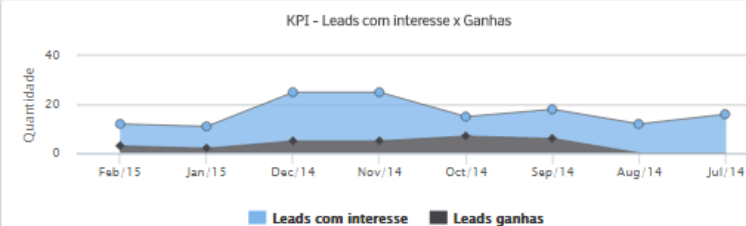
Últimos 90 dias

0%

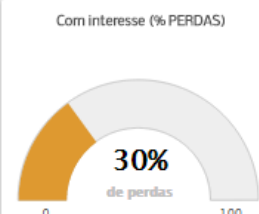
No ano passado

33%

Relação de leads com interesse x ganhas



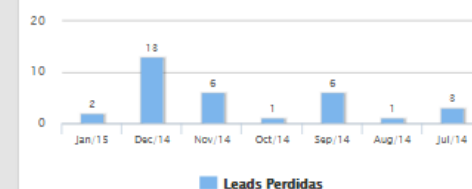
Relação de leads com interesse x perdas



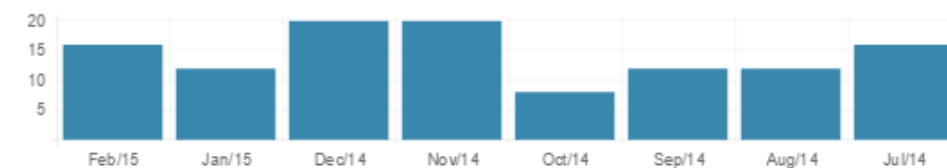
Motivo das Perdas



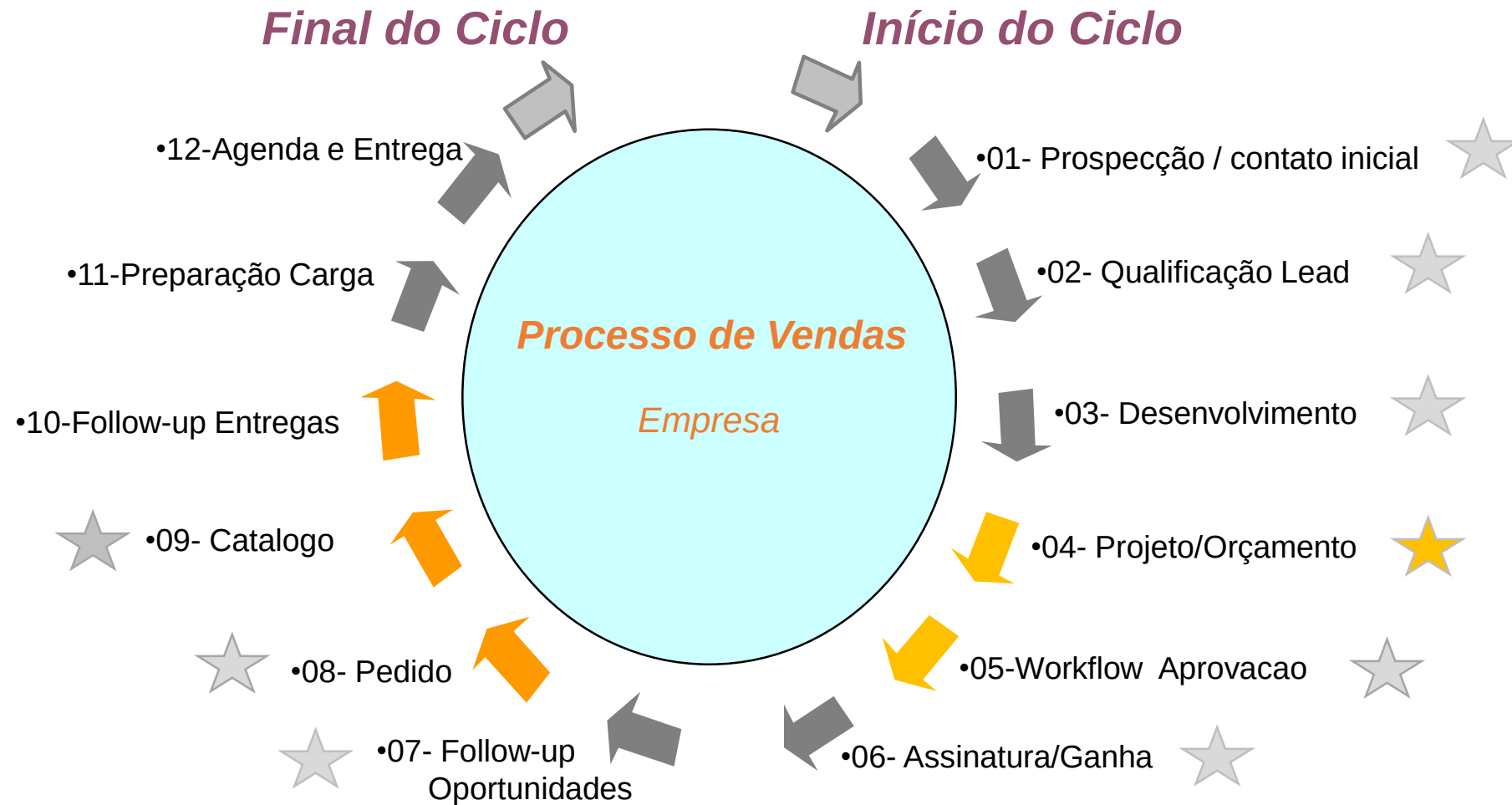
Leads com interesse (Perdas)



Leads Ativas, cadastradas nos últimos 12 meses



Processo de Vendas



Processo de Vendas 04- Projeto/Orçamento

✓ Vantagens

- ✓ Interface simples e intuitiva;
- ✓ Fácil e rápida customização;
- ✓ Utilização de Preço Negociado na Comercialização, com retorno de Preço de venda para ERP;
- ✓ Calculo correto dos Impostos;
- ✓ Sistema On-Line sempre disponível na WEB;
- ✓ Formulário de Orçamento em PDF;
- ✓ Possibilidade de Envio automático (e-mail);
- ✓ Possibilidade de uso das Tabelas de preços, registradas no ERP;
- ✓ Facilidade em promover o Orçamento em Pedido e atualizar On-line no ERP;
- ✓ Agilidade na implantação;

Processo de Vendas 04- Projeto/Orçamento

✓ Tela de Entrada



Comercial ▾Relatórios ▾

MR PRISMA REPRESENTACOES ⚙️ 🔌

AGENDA

- Calendário

COMERCIAL

- Cientes
- Orçamento/Simulação**
- Pedidos
- Entregas

RELATÓRIOS

- Resumo Mensal
- Faturamento
- Devoluções
- Pedidos Pendentes
- Notas Fiscais
- Títulos Vencidos
- Títulos a Vencer
- Progressão de

[/Comercial/ Orcamento/Simulação](#)

Orçamentos

[Novo Orcamento](#)[Busca Avançada](#)

Cadastrar um novo orçamento no sistema

Buscar orcamento por número, cliente, filial, categoria ...

Selecione o usuário:

TODOS

Filtrar Orçamentos: [Aguardando Finalização](#) [Todos](#) [Orçamento Promovido](#)

Exibindo 1-20 de 41 resultados.

Mais	Info	Num. Interno	Número	Versão	Filial	Cliente	Cidade	Dt.Alteracao	Ações
+		207931	207920	3	ITUPEVA	COML TUAN MATS PARA CONSTRUCAO LTDA	TAUBATE	22/05/2015 18:23	    
+		207930	207920	3	ITUPEVA	COML TUAN MATS PARA CONSTRUCAO LTDA	TAUBATE	22/05/2015 18:21	    

Processo de Vendas 04- Projeto/Orçamento

- Representante insere dados do cliente e tipo de Frete;

BUSCA POR NOME, CIDADE E CNPJ | BUSCA POR REGIÃO

Pesquise o Cliente
BONDANCA CASA E CONSTRUCAO LTDA [Aprenda como filtrar a sua busca por cidade](#)

Selecione o endereço de entrega:
00.025.347/0001-99 - AV DR JOVIANO ALVIM 1140 - A - ATIBAIA / SP cep: 12947422

Cliente:
BONDANCA CASA E CONSTRUCAO LTDA
AV DR JOVIANO ALVIM 1140 - A - ATIBAIA / SP - 00.025.347/0001-99

NúmControl: Dt Entrega: 04/03/2014 Fábrica Entrega: Selezione Condição de Pagamento: Selezione Aguardando

Entrega

Cep: 12947422 Endereço: AV DR JOVIANO ALVIM 1140 Complemento:

Bairro: A Cidade: ATIBAIA Estado: SP

Entrega aos Cuidados De: Fone. Respons. Recebimento: 011-44120811 Referência para Entrega:

Mensagem para Nota Fiscal: Observação do Pedido:

Email:

Frete: FOB Transportadora: Busca por nome da transportadora Valor Total do Frete: 0

Processo de Vendas 04- Projeto/Orçamento

- Representante declaração o Orçamento, com opção dos modelos :
 - Preço de Vendas
 - Preço Negociado (com impostos)
- Na digitação do produto e Quantidade, o Sistema busca o Preço Sugerido e valores de frete e impostos (WebService ERP),
- Permite a manutenção dos valores
- Cálculo dos impostos e Margens a cada Manutenção de Pedido ou item
- Permite desconto Global no Pedido
- Fornecer Margem em valor e % por item e por total de Pedido.

Aviso Orçamento sem acréscimo da substituição tributária. O acréscimo será realizado na emissão da nota fiscal.

Itens do Orçamento

	Produto *	Código	Unidade	Qtde *	Preço Venda	Preço + Fin	Previsão de Fat.	%IPI	Total	Total + Fin	
	PK BEL SELADOR 6X1L (TOTAL 6L)	50121	CX	100	100.43	100.43	28/05/2015	5	10545.1	10545.15	✕

Embalagem SACO COM 20 KG Último Preço R\$ 114,44 Un. Outra Qtde Preço

		UN	600	16.74	
--	--	----	-----	-------	--

Preço Sugerido Preço Venda % Desc % Desc. Global Vr. C. Desc. Unit Vr Frete Unit

0	100.00	0.00	0.00	100.00	0.43
---	--------	------	------	--------	------

Vr. Descontos -ICMS -IPI (R\$) -PIS/COFINS Valor CST Unit. c/ IPI Frete R\$/Ton. Peso Unitário Peso Total

0.00	1807.74	502.15	928.98	1191.3	602.58	71.43	0.006	0.6
------	---------	--------	--------	--------	--------	-------	-------	-----

Custo TN (abs) Custo TN (var) -FRETE -Custo Margem STD R\$ -Margem STD %

6400	6360	42.86	3816.00	3447.42	47.46
------	------	-------	---------	---------	-------

Calcular Margem

Exibir dados do Orcamento

% Desc. Global	Valor Total	Valor CST	Qtde Total (TN)	Faturamento Liq.	Margem STD em R\$	Margem STD em %
0.00	14790.15	1389.97	4.2	10561.22	6076.60	57.54

✕ Voltar Calcular Margem Salvar como Rascunho Converter em Pedido e Enviar

© Vendas Express - Mrconsulting 2015 0.66450786590576

Processo de Vendas 04- Projeto/Orçamento

- Emissão do Orçamento de acordo com o layout da EMPRESA, em pdf
- Possibilidade de envio por e-mail



Orçamento Nº: 000349

27/01/2014

Cliente:

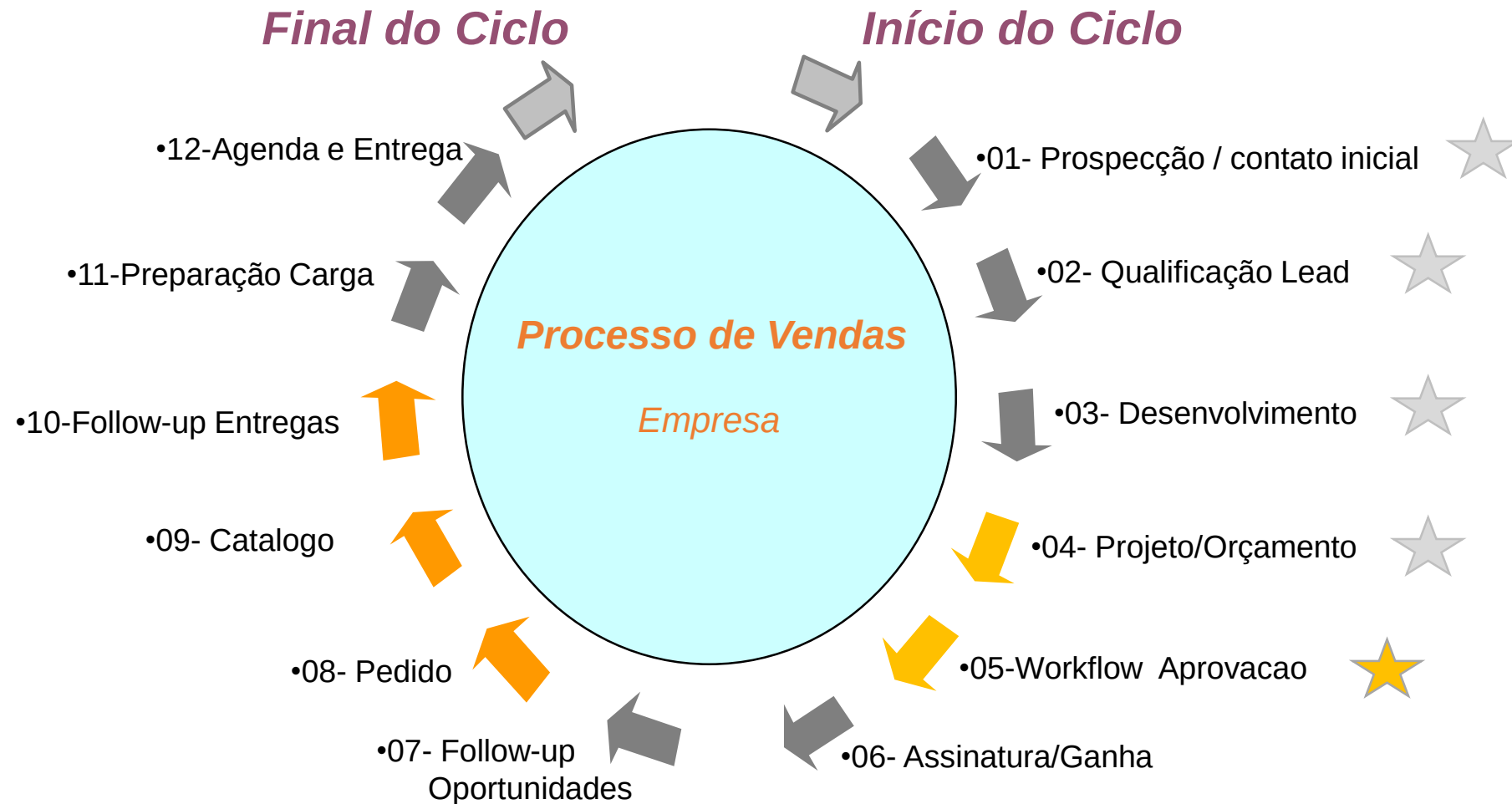
MR Consultoria e Assessoria em Informática
Avenida Nove de Julho,322 SL 46
Atibaia- SP

Código	Produto	Unidade	Qtda Vendida	Preço Unitário	Ipi	Valor Total
1401203	EL REJ PISC BRANCO BD 5KG	BD	10	R\$100,00	0	R\$1.000,00
1 BALDE DE 5 KILOS		KG	50,00	R\$20,00		
1400029	EL COL LIGAMAX SC 20KG	SC	50	R\$0,50	0	R\$25,00
1 SACO DE 20 KILOS		KG	1000,00	R\$0,03		
1401483	EL ADX SUPER LT 20L	BD	10	R\$32,00	0	R\$320,00
1 BALDE DE 20 LITROS		L	200,00	R\$1,60		
1401475	EL ADX PREMIUM LT 20 L	BD	3	R\$45,00	0	R\$135,00
1 BALDE DE 20 LITROS		L	60,00	R\$2,25		
subtotal:						R\$1.480,00
frete:						R\$0,00
TOTAL						R\$1.480,00

Você pode alterar os detalhes de "Entrega para" como desejar, clicando no botão "Editar Pedido".
Após fazer as alterações necessárias, selecione "Enviar Pedido" para o pedido ser enviado.
Por favor, observe que se aplicável, o imposto pode variar de acordo com uma série de fatores, entre eles: o seu endereço, o endereço de registro/entrega de seus produtos e o tipo de produto comprado.
O mesmo é calculado e arredondado a nível unitário.

Orçamento válido até o dia 05/02/2014

Processo de Vendas



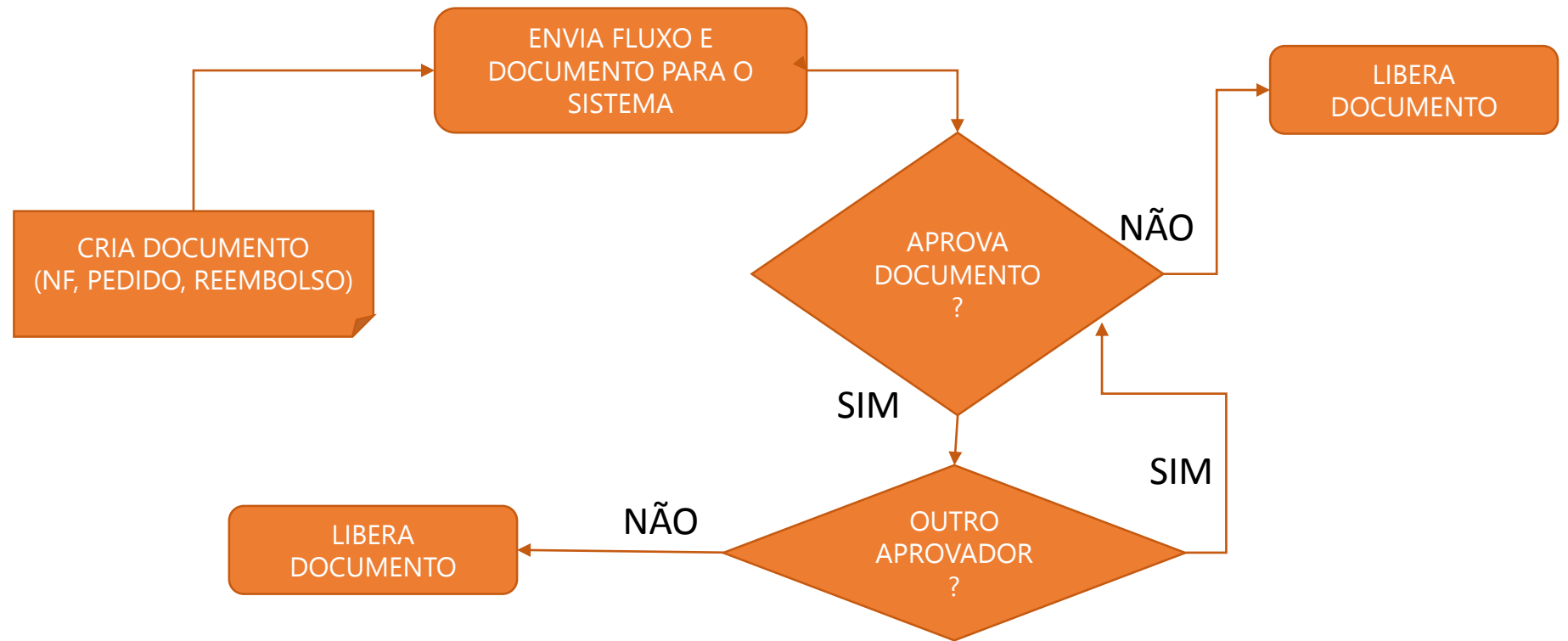
Processo de Vendas 05- Painel WorkFlow Aprovação

✓ Vantagens

- ✓ Interface simples e intuitiva;
- ✓ Fácil e rápida customização;
- ✓ Garantir o cumprimento das regras de aprovação;
- ✓ Diminuir Fluxo de papel;
- ✓ Sistema On-Line sempre disponível na WEB;
- ✓ Mobilidade dos aprovadores ***
- ✓ Integração Direta com seu Sistema (ERP)
- ✓ Maior agilidade no Envio do documento para Aprovação
- ✓ Rapidez durante o Fluxo de Aprovação
- ✓ Atualização de Informações no Documento a cada fase do processo
- ✓ Aviso aos Aprovadores sobre Documentos já aprovados e cancelados
- ✓ Facilidade em identificar usuários do Painel WF com usuários aprovadores dos outros Sistemas
- ✓ Agilidade na implantação;

Processo de Vendas 05- Painel WorkFlow Aprovação

✓ Fluxo de Aprovação



Processo de Vendas 05- Painel WorkFlow Aprovação

✓ Caixa de Entrada com Documentos para Aprovação

○ Importante:

- Caixa de Entrada
- Caixa Histórico
- Procura por
- Solicita Esclarecimento
- Aprova Sim ou Não
- Observação

The screenshot displays the WORKFLOW Aprovação interface. Annotations highlight key features:

- Rápido acesso e pesquisa aos docs novos ou já aprovados.** (Points to the top navigation bar)
- Opções de Aprovar e Reprovar** (Points to the 'Aprovar' and 'Reprovar' buttons)
- Opção de solicitar esclarecimento e/ou envio dos documentos via e-mail** (Points to the 'Solicitar Esclarecimento' button)
- Aprovador é avisado via email:**
 - 1) Existência de documentos
 - 2) Documento excluído
 - 3) Documento alterado
- Pesquisa rápida de documentos.** (Points to the search bar)
- Lista de documentos (Identifica Lidos, não Lidos, Reprovados)** (Points to the document list on the left)
- Corpo do Documento (cabeçalho e itens) customizado de acordo com definição do Cliente** (Points to the document details section)
- Mostra Fluxo de Aprovação com Status sempre atualizado (Ordem, Aprovadores, Status, observações, data e hora)** (Points to the approval history section)

Document Details:

Pedido de Compra | 404334
Fornecedor: 013455 - BR DIGITAL
Emissão: 09/04/2014
Filial: Joinville
Aprovador: Marcio.Palharin@parex.com
Condição de pgto: 006 - 28 DD
Moeda: 01-REAL

Valor total: R\$1.800,00
Desconto total: R\$0,00
Número Última Nota: 000006936
Série Última Nota: 1
Dt. Digitação Última Nota: 13/05/2014
Valor Última Nota: R\$1.800,00
Integração com o WF: 10/06/2014 - 10:44:46

Itens do Pedido

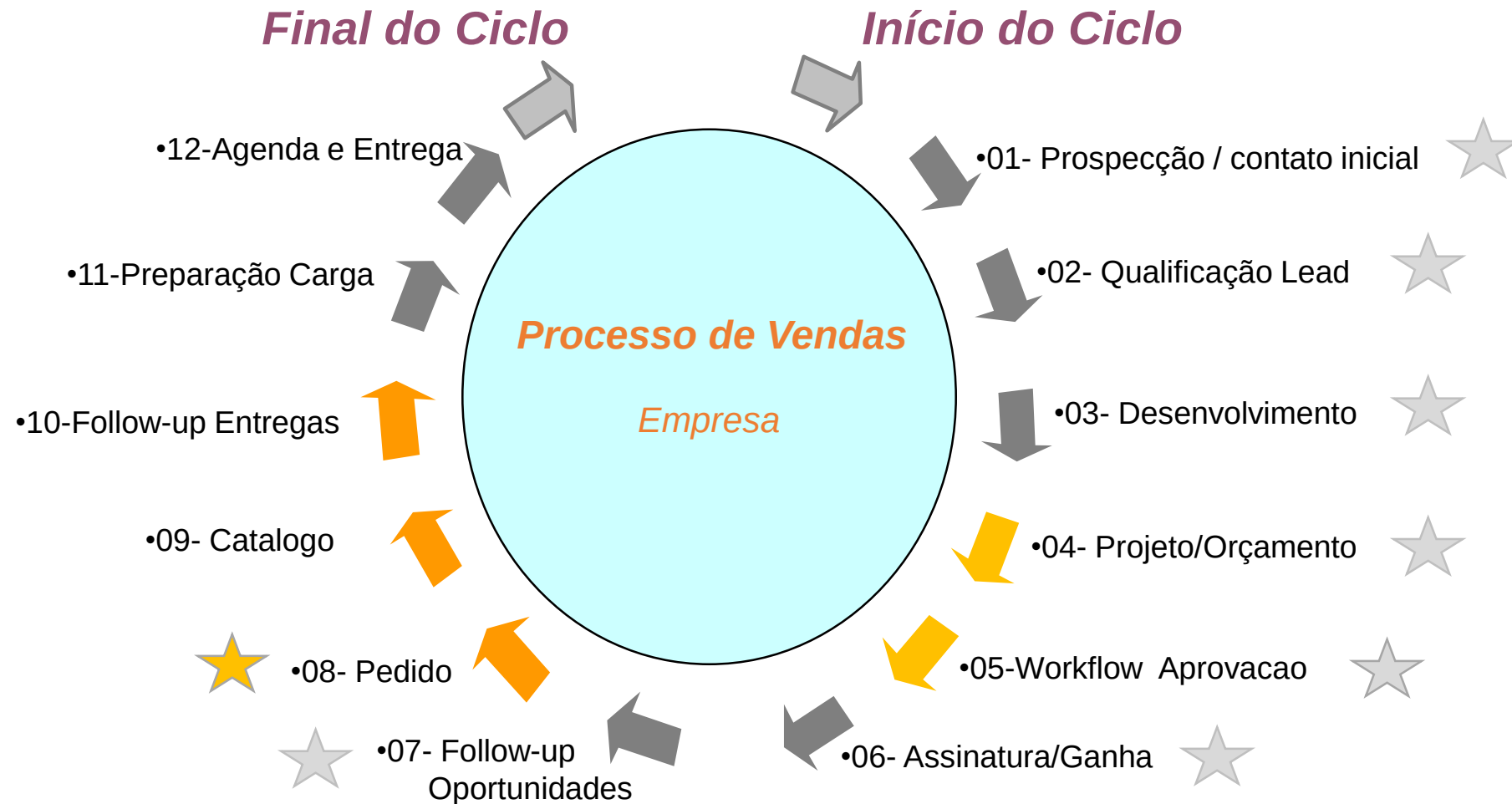
Descrição	Qtd	Vr.Total	U.R.	C.Custo	Natureza	#Item	Capex	Destino	% IPI	Um.Med	Vr.Desconto	Observação	Última Nota	Última Série	Dt.Última Nota	Último Preço	Pr. Unitário	% Variação
GG001025 - LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS TELECO	1	R\$1.800,00	606 - SUP. INFORMATICA	78020101 - TI INFRA-DESKTOP	33140028 - LINK DE DADOS	1		APLICACAO DIRETA	0	UN	R\$0,00		000006936	1	13/05/2014	R\$1.800,00	R\$1.800,00	0,00%

Histórico de aprovação

- 07/07/14 11:06
Documento enviado para o aprovador Marcio.Palharin@parex.com
- 07/07/14 11:06
Documento gerado para o aprovador Marcio.Palharin@parex.com

Legend: ● Aprovado | ● Reprovado | ● Aguardando aprovação | ● Documento gerado | ● Solicitação de Esclarecimento

Processo de Vendas



Processo de Vendas 08- Pedido

✓ Vantagens

- ✓ Salvamento de pedido automaticamente
- ✓ Exibição dos produtos de acordo com a filial selecionada
- ✓ Exibe alertas de títulos atrasados para este cliente selecionado
- ✓ Exibição de informações extras dos produtos (preço ultima negociação do item para o Cliente e dados da embalagem)
- ✓ Possível criar rascunho do pedido
- ✓ Possível enviar o Pedido de Vendas por e-mail
- ✓ Permite envio do pedido diretamente para o sistema ERP via Web-Service

Processo de Vendas 08- Pedido

✓ Tela de Entrada

 Comercial ▼ Relatórios ▼ MR PRISMA REPRESENTACOES ⚙️ 🔌

AGENDA
Calendário

COMERCIAL
Clientes
Orçamento/Simulação
Pedidos
Entregas

RELATÓRIOS
Resumo Mensal
Faturamento
Devoluções
Pedidos Pendentes
Notas Fiscais
Títulos Vencidos
Títulos a Vencer
Progressão de

[/Comercial/ Orcamento/Simulação](#)

Pedidos

[Novo Orçamento](#) [Busca Avançada](#)

Cadastrar um novo pedido no sistema

Buscar pedido por número, cliente, filial, categoria ...

Filtrar Pedidos: [Todos](#) [Aguardando Finalização](#) [Manutencao](#) [Cesta de Saldo](#) [Finalizado](#)

Exibindo 1-11 de 11 resultados.

Info	Num. Interno	Num. PAREX	NúmControle	Filial	Cliente	Cidade	Criação	Alteração	Ações
	8193			ITUPEVA	FORGUACU FORNECEDORA DE MAT CONSTRUCAO	MOGI-GUACU	28/10/2013 09:19	28/10/2013 09:20	   
	8157			GUAXINDIBA			25/10/2013 14:19	25/10/2013 14:20	   

 MRCONSULTING
CONSULTORIA E ASSESSORIA EM TI

Processo de Vendas 08- Pedido

- Representante insere dados do cliente e tipo de Frete;

BUSCA POR NOME, CIDADE E CNPJ

BUSCA POR REGIÃO

Pesquise o Cliente

BONDANCA CASA E CONSTRUCAO LTDA

Aprenda como filtrar a sua busca por cidade

Selecione o endereço de entrega:

00.025.347/0001-99 - AV DR JOVIANO ALVIM 1140 - A - ATIBAIA / SP cep: 12947422

Cliente:

BONDANCA CASA E CONSTRUCAO LTDA
AV DR JOVIANO ALVIM 1140 - A - ATIBAIA / SP - 00.025.347/0001-99

NúmControl

04/03/2014

Fábrika Entrega

Selecione

Condição de Pagamento

Selecione

Aguardando

Entrega

Cep

12947422

Endereço

AV DR JOVIANO ALVIM 1140

Complemento

Bairro

A

Cidade

ATIBAIA

Estado

SP

Entrega aos Cuidados De

Fone Respons. Recebimento

Referência para Entrega

011-44120811

Mensagem para Nota Fiscal

Observação do Pedido

Email

Frete

Transportadora

Valor Total do Frete

FOB

Busca por nome da transportadora

0

Processo de Vendas 08- Pedido

- Escolhe itens e declara quantidade e valor;

Selecione o cliente e o endereço de entrega.

BUSCA POR NOME, CIDADE E CNPJ BUSCA POR REGIÃO

Pesquise o Cliente
MOSAICO PEDRAS E CERAMICAS

Selecione o endereço de entrega:
05.550.092/0001-05 - AL. PROF. LUCAS NOGUEIRA GARCEZ, 3074 - JARDIM PAULISTA - ATIBAIA / SP cep: 12947000

Cliente:
MOSAICO PEDRAS E CERAMICAS
AL. PROF. LUCAS NOGUEIRA GARCEZ, 3074 - JARDIM PAULISTA - ATIBAIA / SP - 05.550.092/0001-05

NúmControl: 123 Dt. Entrega: 04/03/2014 Fábrica Entrega: ITUPEVA Condição de Pagamento: 35 DD - 0 %

Entrega

Cep: 12947000 Endereço: AL. PROF. LUCAS NOGUEIRA GARCEZ, 3074 Complemento:
Bairro: JARDIM PAULISTA Cidade: ATIBAIA Estado: SP
Entrega aos Cuidados De: ARY LEITE Fone Respons. Recebimento: 11 44117911 11 Referência para Entrega:
Email:
Frete: FOB Transportadora: Busca por nome da transportadora Valor Total do Frete: 0

Aviso: Atribuição tributária. O acréscimo será realizado na emissão da nota fiscal.

Itens do Pedido

Código	Unidade	Qtde *	Preço *	Entrega *	IPI	Subtotal
1401203	BD	10	100.00	24/12/2013	0	1000.00
Último Preço	Un. Outra	Qtde	Preço			
R\$ 100.00	KG	50	20			
1400029	SC	50	0.50	24/12/2013	0	25.00
Último Preço	Un. Outra	Qtde	Preço			
	KG	1000	0.025			

Embalagem: 1 SACO DE 20 KILOS

EL REI PISC BRANCO BD 5KG

EL COL LIGAMAX SC 20KG

Processo de Vendas 08- Pedido

- Opções de Encerrar Pedido, apresentando o formulário ou Salvar como Rascunho;

TOTAL + Frete: R\$

© Vendas Express - Mrconsulting 2014 2.25385403633

Confirma Pedido?

Cliente:

CIMCAL VINHEDO COM MAT CONSTRUCAO LTDA
ESTRADA DA BOIADA 134 - JD BRASIL - VINHEDO/SP cep: 13280000

Num. Interno: 12029 NúmControle: Fábrica Entrega: ITUPEVA Cpf/CNPJ: 55147656000123 Dt Entrega: 06/03/2014

Itens do Pedido

Produto	Unidade	Qtde Vendida	Preço Unitário	Ipi	Valor Total
 PK COL PLUS EXTERIORES SC 20KG	SC	216	R\$9,86	0	R\$2.129,76
1 SACO COM 20 KG	UN	216.00	R\$9,86		
 PK COL PORC TECNICOS SC 20KG	SC	72	R\$16,32	0	R\$1.175,04
subtotal:					R\$7.057,44
frete:					R\$0,00
total:					R\$7.057,44

Endereço de Entrega

Cep: 13280000 Endereço: ESTRADA DA BOIADA 134 Complemento: Estado: SP

Bairro: JD BRASIL Cidade: VINHEDO

Entrega aos Cuidados De: Fone Respons. Recebimento: 019-38762527 Referência para Entrega:

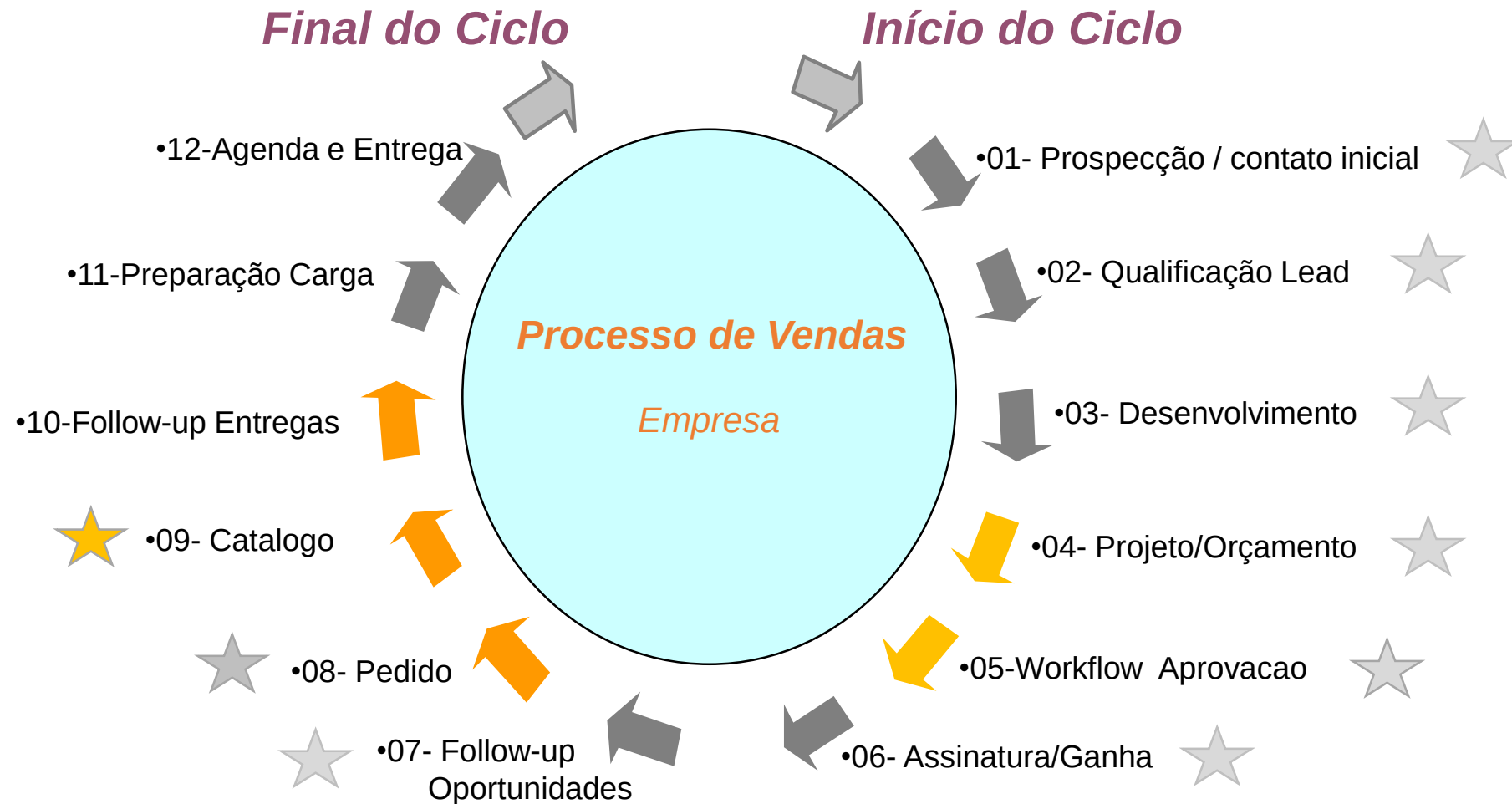
Condição de Pagamento: 099 Modo de Pagamento: 56 DD

Transportadora: RETIRA Frete: FOB Valor Total do Frete: 0

Mensagem para Nota Fiscal: TESTE

Autorização Visanet:

Processo de Vendas



Processo de Vendas 09- Pedido Catalogo

✓ Vantagens

- ✓ Salvamento de pedido automaticamente
- ✓ Formato de exibição dos produtos tipo catalogo, mostrando características e valor de comercialização (definido previamente)
- ✓ Exibição de informações extras dos produtos (preço ultima negociação do item para o Cliente e dados da embalagem)
- ✓ Permite envio do pedido diretamente para o sistema ERP via Web-Service

Processo de Vendas 09- Pedido Catalogo



Comercial ▾ Relatórios ▾

adler ⚙ ⏻

COMERCIAL

Pedidos

RELATÓRIOS

Resumo Mensal

Faturamento

Devoluções

Pedidos Pendentes

Notas Fiscais

Títulos Vencidos

Títulos a Vencer

Progressão de Descontos

Tabela de Preços

AJUDA

Ajuda sobre o Sistema

Suporte ao Sistema

Sobre

🏠/Comercial/Pedidos e Orçamentos/Monte seu Pedido

Atenção! Produtos para entrega na região de ATIBAIA. [alterar](#)

Encontre o seu produto:

Exibindo 1-15 de 24 resultados.

Ordenar por: [Código](#) [Produto](#)

EL EPX POOL BLUE BD 2KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX POOL COBALTO BD 2KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX POOL MEDITERRANE BI

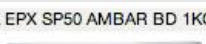


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMBAR BD 1KG

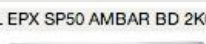


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMBAR BD 2KG

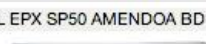


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMENDOA BD 1KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

Meu Carrinho

O seu carrinho de compras está vazio.

Categorias

☐ D CATEGORIA 01

☐ 03 - Colas Especiais

☐ 02 - AC1

☐ 04 - Rejuntas

☐ 06 -

COMPLEMENTARES

☒ 05 - EPOXI

☐ 01 - Argamassa Basica

Tela de Pedido
com exibição em
forma de galeria.

Processo de Vendas 09- Pedido Catalogo



Comercial ▾ Relatórios ▾

COMERCIAL

Pedidos

RELATÓRIOS

Resumo Mensal

Faturamento

Devoluções

Pedidos Pendentes

Notas Fiscais

Títulos Vencidos

Títulos a Vencer

Progressão de Descontos

Tabela de Preços

AJUDA

Ajuda sobre o Sistema

Suporte ao Sistema

Sobre

🏠/Comercial/Pedidos e Orçamentos/Monte seu Pedido

Atenção! Produtos para entrega na região de ATIBAIA. [alterar](#)

Encontre o seu produto:

Exibindo 12 produtos

Ordenar por

EL EPX POOL BLUE BD 2KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX POOL COBALTO BD 2KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX POOL AMARILHO BD 2KG

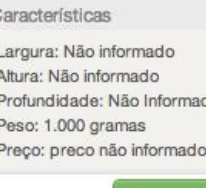


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMBAR BD 1KG

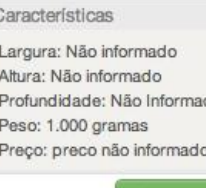


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMBAR BD 2KG

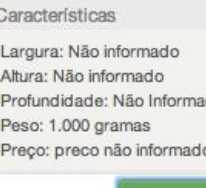


Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL EPX SP50 AMENDOIA BD 1KG



Características

Largura: Não informado
Altura: Não informado
Profundidade: Não Informado
Peso: 1.000 gramas
Preço: preço não informado.

Comprar

EL ADX ADITIVO CURA RAPIDA 1L



Características

- Largura: Não informado
- Altura: Não informado
- Profundidade: Não Informado
- Peso: 1.000 gramas
- Preço: 28.08

Quantidade *

Adicionar ao Pedido Fechar

Categorias

☐ D CATEGORIA 01

☐ 03 - Colas Especiais

☐ 02 - AC1

☐ 04 - Rejuntas

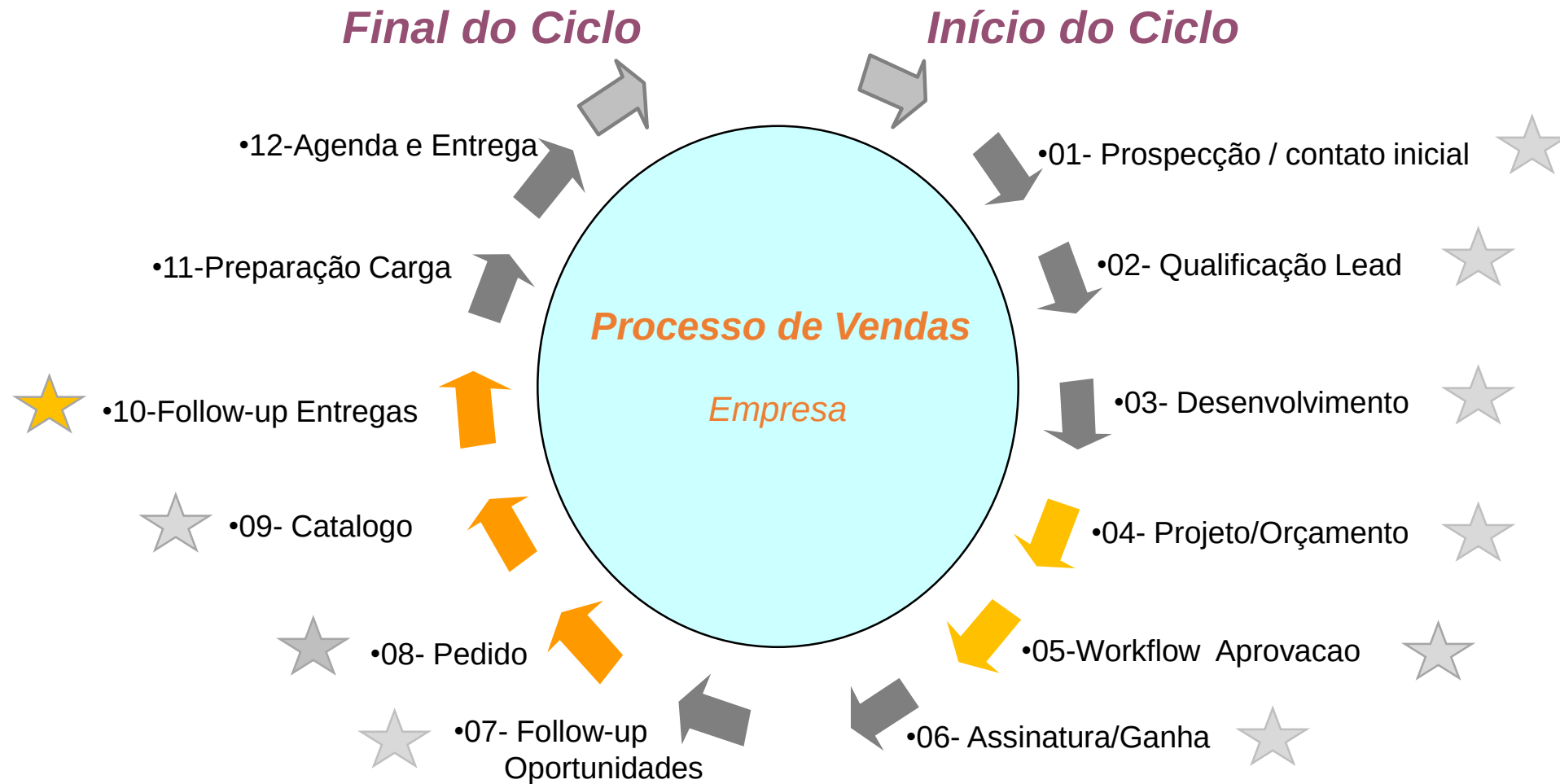
☐ 06 - COMPLEMENTARES

☒ 05 - EPOXI

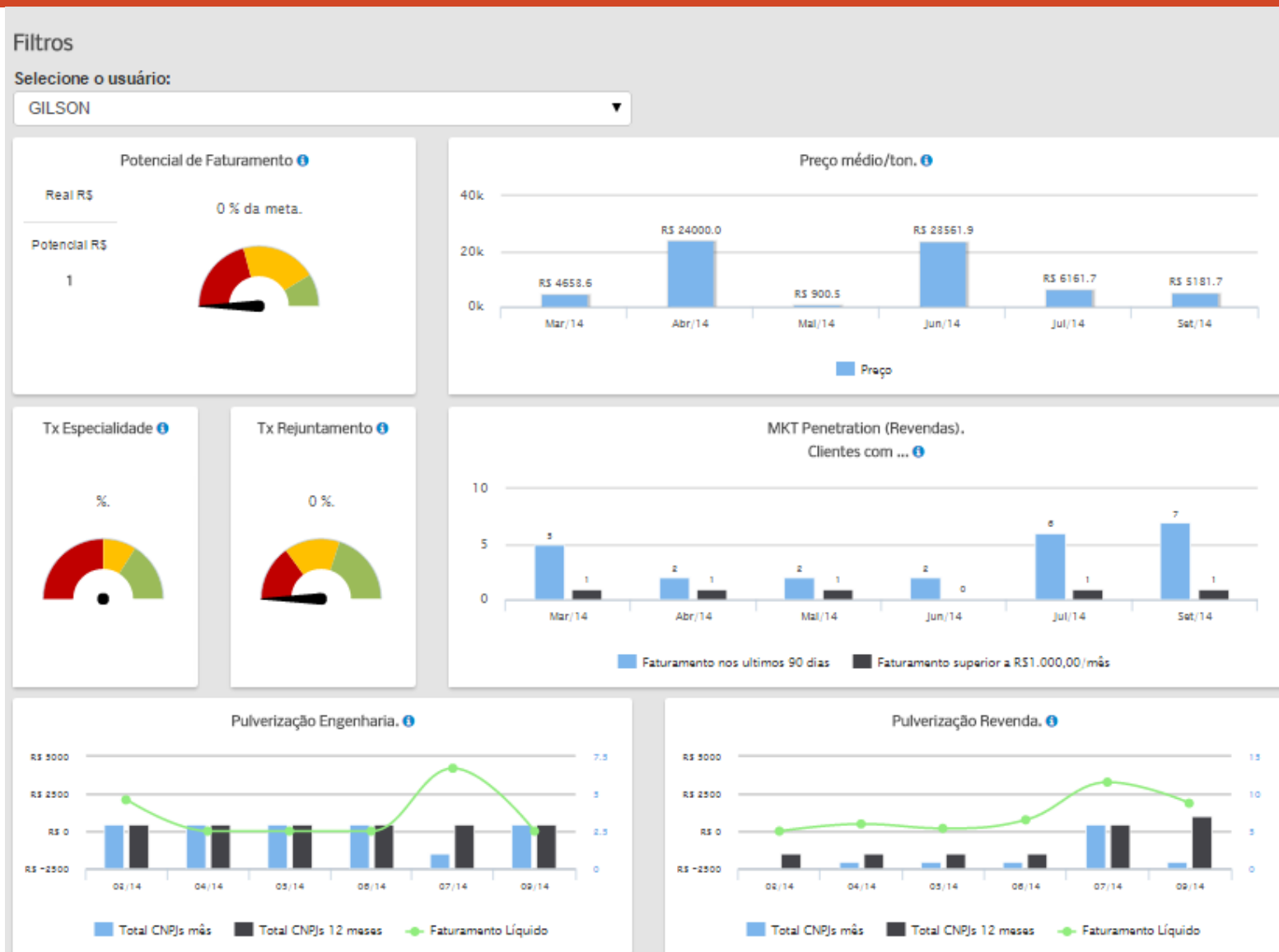
☐ 01 - Argamassa Basica

Tela de Pedido com exibição em forma de Catálogo Galeria.

Processo de Vendas



Processo de Vendas 10-Follow-up Dashboards



- ✓ Relatórios
- ✓ Resumo Mensal
- ✓ Faturamento
- ✓ Devoluções
- ✓ Pedidos Pendentes
- ✓ Notas Fiscais
- ✓ Titulos Vencidos
- ✓ Titulos a Vencer



MR CONSULTING
CONSULTORIA E ASSESSORIA EM TI

Comercialização/Licenciamento

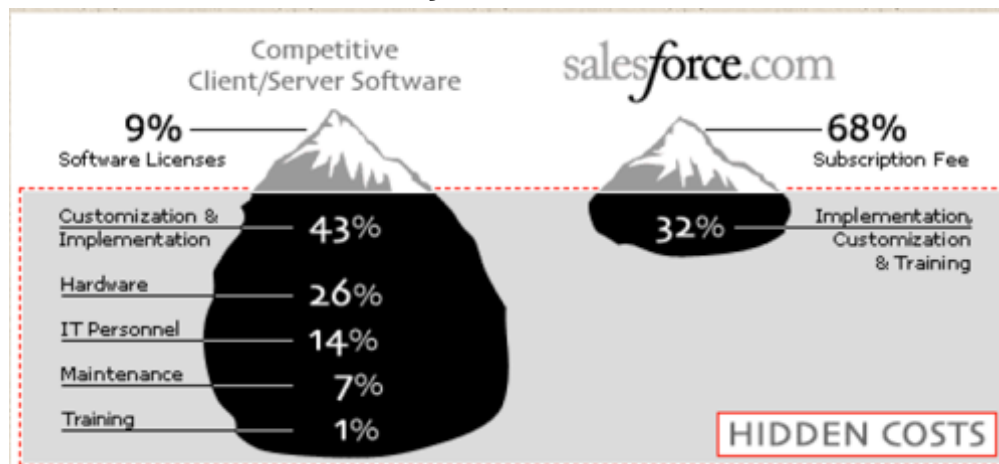
✓ Forma de Distribuição e Comercialização do licenciamento do software é por modelo SAAS.



✓ A implementação de software neste modelo é por isso muito mais rápida. Para começar a utilizar os produtos da MRConsulting é necessário apenas de um computador com ligação à Internet.

✓ Modelo de cobrança

✓ O valor recorrente mensal, proporcional ao número de licenças utilizadas.



Comercialização/Licenciamento-Software-as-a-Service (SaaS)



- **O que é o modelo Software-as-a-Service (SaaS)**
- O modelo SaaS permite que se possa utilizar software através do pagamento de uma subscrição ou taxa por utilização.
- Ao contrário do cenário habitual, este modelo não requer a aquisição de servidores e licenciamento de software servidor. Desta forma, o cliente que utiliza software num modelo SaaS necessita apenas de uma ligação à Internet.
- Os seus dados ficam portanto guardados em servidores redundantes e seguros, com uma alta taxa de disponibilidade (99,9%).

Comercialização/Licenciamento – SAAS -Vantagens

- ✓ Baixo custo total de posse (Total Cost of Ownership). O fato de não existir necessidade de se adquirirem servidores e licenças de software faz com que os custos operacionais com a utilização da aplicação sejam extremamente baixos.
- ✓ Com isso, este modelo é muito interessante do ponto de vista financeiro, na medida em que:
 - ✓ Não exige que o cliente crie uma estrutura
 - ✓ Não é necessário comprar hardware para servidor
 - ✓ Não é necessário realizar manutenção em servidor
 - ✓ Não paga consumo elétrico da infraestrutura que suporta a solução
 - ✓ Não é necessário comprar licenças Microsoft Windows Server, Microsoft SQL Server, software de backups, antivírus...
 - ✓ Não exige que o cliente capacite os profissionais para manter o sistema funcionando, permitindo que ela se foque no seu negócio
 - ✓ Permite uma abordagem gradual de implantação, podendo começar com poucas licenças e expandir conforme tiver um retorno positivo do seu investimentos, reduzindo os riscos e o tempo.
 - ✓ Permite aumentar ou reduzir as licenças ao longo do tempo, de acordo com as necessidades do negócio
 - ✓ A implantação pode ser feita com pouca dependência das equipes de TI da empresa, não disputando prioridade com outros sistemas e podendo reduzir os tempos de implantação
 - ✓ As aplicações são integráveis (a integração com a infraestrutura da companhia acontece facilmente)
 - ✓ Possibilidade de Aplicações com workflow mais complexo e capacidades de gerenciamento processual específicas



Comercialização/Licenciamento – DataCenter

MRConsulting



Microsoft Azure



HOSPEDAGEM APLICATIVOS



Os serviços de hospedagem da MRConsulting são hospedados no DataCenter da Microsoft Azure, plataforma de nuvem, coleção crescente de serviços integrados, computação, armazenamento, dados, rede e aplicativos. Classificada pelo Gartner como líder da indústria tanto para IaaS (Infraestrutura como um Serviço) e PaaS (Plataforma como um Serviço).



Habilitado para criações híbridas empresariais, com facilidade de criar aplicativos que residem tanto localmente quanto na nuvem.



SERVIÇO sempre ativo, sempre ligado, oferece um SLA de disponibilidade de 99,95%, suporte técnico vinte e quatro horas por dia, sete dias por semana e monitoramento de integridade de serviço contínuo.



Facilidade em Redimensionamento: Pode ser dimensionado ou reduzido rapidamente para acompanhar a demanda, em busca pelo melhor desempenho.



Seguro: Está em todo lugar, Uma crescente rede global de data centers gerenciados em 19 regiões, oferecendo uma ampla gama de opções para executar aplicativos e garantir que os clientes sempre obtenham um excelente desempenho.

Contato

MR Assessoria e Consultoria em Informática Ltda.

Sede

Rua Padre Bruno Ricco, 00471
São Paulo-SP

Escritório

Avenida Nove de Julho, 322 SL 46
Atibaia-SP - 12940-580 tel. 011- 4412.9315

Tel: (11) 9606-4580

E-mail: mario.rodrigues@mrconsulting.com.br

www.mrconsulting.com.br

www.mrapp.com.br

Obrigado pela atenção!!!

CLIENTES

